

大用現前

第16号

筆入れ:高一郎代表

冬はこれからが本番。まだまだ寒い日が続きます。
体調に気を付けてまいりましょう!!

2015年2月吉日発行
発行人:ハタナカ・マツオ・クリバヤシ
オオサワ・カワカミ・ムカイデ

代表インタビューから



ここはどこ?後ろには外人の姿。某コーヒーのCM「違いが判る男」シリーズに出てくるような、この代表は一体!?詳細は左下

今回(16号)は、「海外事業とグループの現況」について、代表にお話を伺いました。皆さんは海外事業と聞くと、具体的にどういふことを想像するでしょうか?その点を代表へストリートに聞いてみました。

現在のカインズグループの柱は、何と言っても「取付キット事業」です。取付キットは決して衰退することはありませんが世の中の環境に順応して形を変えていかないとダメです。また、国内だけでやっていては、いすれ国内の市場は成熟し今後の事業の成長はありません。やはり、いかにしてグローバルに取り組んでいくかが今後の事業の存続・成長のカギになります。しかし、いくら海外と云っても決して簡単なことではなく、さまざまな障壁・ハードルがあり、腰が重いのも本音だそうです。国内車と海外車は仕様が違います。そして、どの国に拠点を持つかにもよりますが、その国々によって法人(拠点)を持つ為の条件が違います。国内においての取付キット事業のビジネスモデルは、いかにして車を

調達し調査を行って、その車種に適合した製品を出すかです。ですから海外においても同様に、その国の現地の車を調達し調査する為の拠点をいかに整えるか、そしてその拠点を持った探査が合うのかがポイントになってきます。また、働く従業員の資金の安さも日本に比べると魅力的です。現地の人を雇用するとなると国内の基準に則って仕事をやらなければならない。国内のやり方がそのまま海外に通じる訳ではありませんが、マニュアルの整備、教育等のレベル向上が求められます。今の仕事仕組み通りにできていないか、やり方を見直す機会ではないでしょうか。そんな中で、海外事業を今後どう展開していくかは、皆さんにとって非常に関心の強いことだと思います。その為にも、今の業績では実現できませんので、国内の事業の現在の低迷をいかにして打破していくかが重要になってきます。

そこで、2つ目に「グループの現況」について話を伺いました。昨年の7月以降、取付キット事業の売上予算が達成できない状況が続いています。稼ぎ頭の「ステアリングリモコン」がなくなったり、10年以上販売し続けてきた「KWC2021」がなくなった。また消費税アップ、ホンダ車(フィット)のリコール、タカタのリコール問題等、全ての要因が重なっているのが今の低迷を招いています。しかし、代表は今の状況を決して楽観しているわけではありませんが、精神論になってしまいうけど、

調達し調査を行って、その車種に適合した製品を出すかです。ですから海外においても同様に、その国の現地の車を調達し調査する為の拠点をいかに整えるか、そしてその拠点を持った探査が合うのかがポイントになってきます。また、働く従業員の資金の安さも日本に比べると魅力的です。現地の人を雇用するとなると国内の基準に則って仕事をやらなければならない。国内のやり方がそのまま海外に通じる訳ではありませんが、マニュアルの整備、教育等のレベル向上が求められます。今の仕事仕組み通りにできていないか、やり方を見直す機会ではないでしょうか。そんな中で、海外事業を今後どう展開していくかは、皆さんにとって非常に関心の強いことだと思います。その為にも、今の業績では実現できませんので、国内の事業の現在の低迷をいかにして打破していくかが重要になってきます。

えっ? 世界デビュー!?



昨年9月にドイツ・フランクフルトで開催された「アウトメカニカ2014」にカナック企画が出席し、代表自ら現地に赴きました。アウトメカニカ終了後、海外の取引先から「ここに映っているのはカナック企画のポスではないか?」という問い合わせがありました。そのサイトに行って確認してみると、確かに代表の姿が!

代表曰く「そういえばカメラマンが来ていた。自分の顔を見て「普段絶対しない種やかな表情をしている」だそうです…」

のメンバーならば、必ず売上が回復すると考えているそうです。それだけ、代表は皆さんを信頼しているという事です。その信頼に答えるためにも、私(セールズプロモーション事業)も奮め、皆さんが一致団結し、何としてこの状況を打破して売上を回復させるよう上昇気流に乗って、新社屋に移転できるよう頑張っていきたいと思います。

最後に余談になりますが、今回の海外の話の中で話が脱線し「食べ物」の話になりました。代表は年に何回か海外に行かれますが、中国現地の上海力二だけは苦手だそうです。美味しいのは雄力二と言われているが、雄力二には注意しなければ! (食中毒になった苦い思い出があるそうです)とのことでした。(記:ハタナカ)

おすすめ!! BOOK 代表おすすめ本紹介コーナー

かわいがられる人は、うまくいく。
エコヒキされる68の方法
著:中谷彰宏

一見、エコヒキという言葉は響きが悪いかもしれませんが、しかしエコヒキされる人はそれだけ様々なチャンスが多いとも言えます。この本は「エコヒキされたい人」、「エコヒキされている人から学びたい人」、「かわいがられてチャンスを掴みたい人」にぜひお勧めです。

~かわいがられるための近道~

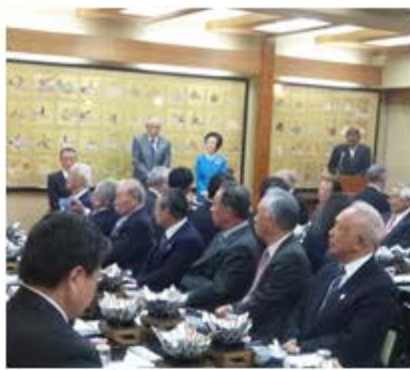
- 1.エコヒキされる人は、工夫している。
- 2.エコヒキされる人は、魔法の言葉を持っている。
- 3.エコヒキは、目上の人に引き立ててもらおうこと。
- 4.小さな仕事を大切にすると、大きな仕事を任せられる。
- 5.イヤイヤだと相手に感じさせたら、エコヒキはされない。



こちらからもどうぞ

財務大臣賞受賞

昨年10月28日、金子昌男相談役が財務大臣より納税表彰を受けました。財務省では、善良な納税者および「納税思想」の普及に功績のある団体・個人に対して「納税表彰」を実施しており、納税表彰の最上位にあるのが財務大臣表彰であり、大変名誉あるものであります。そして、先日2月6日に柴又川千屋にて祝賀会が盛大に行われました。金子相談役、おめでとうございます！



にっこにっこ便り

朱美ちゃんがこんな！



新年会での余興の依頼を受け、「朱美ちゃんとのフィーリングカップル」を企画しました。可愛らしい「朱美ちゃん達」の中に妖怪チック（！？）な朱美ちゃんも加わり度肝を抜かれた方も多数おられたのでは。結果、マツオ部長と朱美ちゃん7言が見事にカップル成立して盛り上がりの中、無事余興を終える事が出来ました。その後朱美ちゃん達の記念撮影などで笑い声が絶えなかったのが良かったです。関係されたみなさん、お疲れ様でした。



カインズ情報発信局より

皆さんこんにちは！カインズ情報発信局です。

昨年12月20日(日)にニコピーとのコラボ企画で行った「南葛S.C. Wings女子サッカークリニック」についてお伝えします。

講師とともに歩んできたカインズグループは、一昨年より南葛S.C.の法人スポンサーになりました。「キャプテン」世代の代表は南葛S.C.が出来ると聞いた時は本当に嬉しかったそう。将来「南葛S.C.の選手をカインズグループ社員として雇用し、全社員一丸となって応援できるようにしたい。」そんな思いも抱いているそうです。

私たちは南葛S.C.応援企画の第1弾として、サッカークリニックを企画しました。一人でも多くの方に参加いただけるよう、葛飾経済新聞(ウェブ)掲載やアイリスループバス広告、葛飾区内全駅への案内チラシ設置などの事前告知を実施しました。

当日は天候にも恵まれ、地元の小学生・中学生など50名以上の「未来のなでしこジャパン」や、代表のご子息にもご参加いただきました。サッカークリニックの他、南葛S.C. Win



ngs選手、横山監督と代表による「夢」をテーマとしたトークイベントも開催するなど、初めての試みでしたが、子供たちももちろん南葛S.C. Wingsの選手、監督、コーチなど、皆さんの笑顔がとても印象的でした。



トークイベントの様子

記念写真をパチリ。皆さんお疲れ様でした！



代表後記



なお、当日も会場へカインズグループのほり十本設置や、かつしかFM様やエイコム講師様からの取材、イベント前後に南葛S.C.の選手の方がツイッター・Facebookで情報を発信してくださったりと、様々な形で南葛S.C.とカインズグループを紹介することができました。今回の経験を、今後の広報活動に役立て、更なる社外発信へ向けて活動を継続してまいります。

プロジェクトも大詰めとなりました。残り3か月あまり、どこまで追い上げることが出来ますか。会社を良くするのは、会社から与えられたことをやるよりも皆さんの手で良くするのが一番です。しかし、当然ながら会社の方針に背いた形で提案してもうまくいくわけがありません。今は「与えられて言った」人が多いので、自分自身で「揃える」方法がわからない、いやわからないならまだいいです。

「面倒くさい」人もいるかもしれませんが、それでは一向に会社は良くならないし、不満は解消しません。今のプロジェクトは私の仕事ではないと思ってる人もいいかもしれませんが、会社を良くすることを自分の手で実行していくかしないかで大きな違いです。方針をよく理解し実行できれば達成感も感じるのでないでしょうか。会社はきちんと見えています。みんなも見ています。適切な評価を与えるつもりです。是非、今月のおすすめ！BOOKは読んで下さい。決して難しい本ではありません。コミュニケーションの取り方がいまいちわからない人にはとてもお勧めです。